

EEN BELANGRIJKE TROEF
BIJ ONDERHANDELEN IS HET
HEBBEN VAN EEN JOKER



LIHM,
WAT BEDOEL
JE DAARMEE?

JE GEEFT DAN
IETS WEG WAT JOU
WEINIG KOST, MAAR
VOOR DE ANDER VAN
GROTE WAARDE IS



AH, HET
BEGINT NU
BIJ MIJ TE
DAGEN

DE DIRECTIE WIL TOCH
DAT HET CONTRACT VAN
CATERING VOOR TWEE JAAR
WORDT AFGESLOTEN



OK! IK HEB NU
EEN OFFERTE LIGGEN
VOOR MAAR EEN JAAR.

...BLA BLA ...IK BEN ZELFS BEREID OM HET
CONTRACT VOOR TWEE JAAR AAN TE GAAN,
MAAR DAN MOET U WEL WAT AAN DE PRIJS
DOEN...



TWEE JAAR?
HMMM, DAT IS
INTERESSANT...

TJA, DE DIRECTIE IS NIET ZO HAPPIG OP
TWEELAJIGE CONTRACTEN DUS U MOET HET
WEL INTERESSANT VOOR ZE MAKEN...



GOED DAN, IK GEEF IN
DAT GEVAL 5% EXTRA KORTING...

MOOIE DEAL... DAT WAS
SLIM GESPROKEN VAN JE. DE
LEVERANCIER STOND INDERDAAD
VOOR JOKER!

